

Curriculum Vitae

Natascha Gückel

entscheidbar!
Querstrasse 4
D - 60322 Frankfurt
e-mail: natascha.gueckel@entscheidbar.de
www.entscheidbar.de

Beruflicher Werdegang

seit 12/2013

entscheidbar!
Selbstständige Unternehmensberaterin

01/2011 – 09/2013

concedro GmbH, Frankfurt
Managing Director

Verantwortlich für das Geschäftsfeld Strategieberatung
Fokus: Finanzdienstleistungsbranche

Aufgabenschwerpunkte:

- Akquisition von Projekten und Kundenbetreuung
- Projektmanagement (fachlich/organisatorisch)
- Marketing – Veranstaltungen (u.a. Vorträge)
- Personalführung

Projektbeispiele:

- Konzeption und Durchführung Strategieworkshop für eine führende Depotbank sowie eine Service-KVG
- Projektleitung bei der Konzeption und Umsetzung der Integration von Retail-Zertifikaten in den Regelvertriebsprozess (inkl. Verwahrung) einer Großbank
- Analyse und Evaluation von Opportunitäten im Geschäftsfeld geschlossene Fonds für eine österreichische Bank

07/2000 – 12/2010

Union Asset Management Holding AG, Frankfurt
Leiterin Business Development - Prokura

01/2001 - 12/2010 Business Development

Aufgabenschwerpunkte:

- Analyse und strategische Bewertung von Geschäftsmodellen und -feldern im Bereich Asset Management
- Beobachtung und Auswertung von Trends an internationalen Märkten für Asset Management

- Konzeption und Evaluation von strategischen Partnerschaften, Geschäftsfeldern und Märkte
- Business Planning
- Markt- und Partneranalysen (auch im Rahmen von M&A Überlegungen (Due Diligence))
- Personalführung

Projektbeispiele:

- Konzeption, Erstellung Business Plan, Begleitung der Implementierung Asset Management JV in Hongkong
- Evaluation diverser Opportunitäten im Bereich M&A (inkl. Business Plan)
- Evaluation der Geschäftsfelder ETFs, Immobilienfonds in Frankreich sowie Erschließung Non-Geno Vertriebskanäle (inkl. Business Plan)
- Konzeption und Umsetzung eines Chancenmanagements

12/2007 - 02/2008 Entsendung zu BEA Union Investment, Hongkong

Aufgabenschwerpunkte:

- Etablierung der Schnittstellen zu Union Investment
- Konzeption der permanenten Marktanalyse Hongkong
- Strategische Geschäftsfeldplanung Hongkong und China

07/ 2000 - 12/2000 International Marketing

Aufgabenschwerpunkte:

- Betreuung der damaligen JV in Ungarn und Polen
- Produktmarketing für Auslandsmärkte
- Erstellung von Business- und Marktbearbeitungskonzepten für Auslandsmärkte
- Marktbeobachtungen sowie -analysen

11/1997 - 06/2000

DWS Investments S.A., Luxemburg
Marketing Manager

Kommunikation und Recht

Aufgabenschwerpunkte:

- Berichtswesen für alle Luxemburger Fonds
- Betreuung Fondsauflegungen in Luxemburg
- Vertriebsunterstützung

Aus- und Weiterbildung

08/1988 - 07/1990

Frankfurter Sparkasse von 1822, Frankfurt
Ausbildung zur Bankkauffrau

10/1990 - 04/1995	Universität Augsburg, Augsburg Studium der Neueren und Neuesten Geschichte, Politik- und Kommunikationswissenschaft
08/2001 - 11/2002	AKAD, Frankfurt Ausbildung zur IHK Fachkauffrau Marketing
06/2004 - 12/2004	Projektforum, Freiburg Ausbildung zur zertifizierten Projektmanagement-Fachfrau (GPM), Level D
04/2012 - 2/2013	Systemisch-Integrativer Coach, Dr. Migge Seminare, Porta Westfalica
07/2014	Train the Trainer (Basis), Zertifizierung Competence on Top, Augsburg
11/2014	Systemischer Coach (Basis), Zertifizierung Competence on Top, Augsburg
08/2015 & 01/2016	Business Aufsteller, Zertifizierung Competence on Top, Augsburg

Engagement

05/2005 – 01/2015	Cariteam, Frankfurt Durchführung von Trainings für Langzeitarbeitsuchende (auch mit Migrationshintergrund)
09/2007 – 07/2015	Christoffel Blindenmission Deutschland (CBM) e.V., Bensheim 07/2008 - 07/2015: Mitglied des Aufsichtsrats 09/2010 - 07/2015: Vorsitzende des Aufsichtsrats
seit 08/2015	Vorstand Planet Finance Deutschland e.V., Berlin

Frankfurt, Dezember 2016